

Créer mon entreprise

Écrire mon business plan

Vous avez une idée ? Transformez-la en une entreprise viable grâce à cette formation !

Public cible :

Porteurs de projet souhaitant se lancer dans l'entrepreneuriat.

Objectifs pédagogiques :

- Réaliser une étude de marché pertinente pour valider le potentiel de votre projet.
(Évaluation : Présentation et correction de l'étude de marché)
- Construire un business model viable et cohérent en utilisant des outils adaptés.
(Évaluation : Présentation et correction du Business Model Canvas)
- Élaborer un business plan complet et réaliste pour convaincre les partenaires et les financeurs.
(Évaluation : Présentation et correction du Business Plan)
- Identifier les aspects juridiques et financiers essentiels pour lancer votre activité en toute sérénité.
(Évaluation : Questions/réponses et cas pratiques)

Prérequis :

- Avoir une idée de projet entrepreneurial, même à l'état d'ébauche.
- Être motivé et prêt à travailler activement sur son projet en dehors des heures de formation.
- Être francophone, savoir lire, écrire et compter.
- Il n'y a pas de prérequis techniques pour suivre cette formation.

Modalités et moyens pédagogiques :

- Formation individuelle en visio ou en présentiel (selon les options).
- Les sessions sont consacrées à l'apprentissage, à l'acquisition de compétences, à la mise en pratique et à la correction des travaux réalisés en dehors des heures de formation.
- L'apprenant réalise ses recherches approfondies, sa rédaction et sa mise en page de l'étude de marché, du business model et du business plan en dehors des heures de formation.
- Supports : Fiches méthodologiques, modèles de documents, outils en ligne.
- Capacité d'accueil : Jusqu'à 3 personnes pour un même projet.

Tarifs :

- Prix standard :
2640€HT par formation.
- Ce prix comprend :
Les 24 heures de formation individuelle.
L'accompagnement personnalisé du formateur.
Les supports de cours numériques.

Statistiques de performance :

Taux de satisfaction des créateurs et Part de projets ayant aboutit à une création :
Statistiques en cours de constitution - Premiers résultats disponibles à partir de 01/2026

Évaluation :

Quizz de début et quiz de fin de formation.

Formateur :

Adrien De Sousa, spécialiste en développement commercial depuis plus de 10 ans.

Durée totale :

24 heures (8 sessions individuelles de 3 heures)

Prochaines dates :

A convenir sous un délai minimum de 15 jours ouvrables.

Lieu :

En visio ou sur devis au domicile du candidat ou en espace de coworking.

Personnes en situation de handicap :

Si vous avez un problème de santé, contactez Adrien De Sousa, référent handicap aux coordonnées ci-dessous.

Contact :

Téléphone : 06 41 91 10 89

Email : adrien@stratageme.business

Site web : www.stratageme.business

Donnez vie à votre projet grâce à cette formation personnalisée !
Inscrivez-vous dès maintenant et bénéficiez de mon partage d'expérience en tant
qu'entrepreneur spécialiste du développement commercial.