



ADRIEN DE SOUSA

Conseiller Formateur en performance d'entreprise et développement commercial

35A Route de Palau 66690 Sorède - 06 41 91 10 89 - adrien@stratageme.business

COMPÉTENCES

- **Formation & Accompagnement** | Ingénierie pédagogique - Découverte des besoins - Recherche de solutions - Mise en situation - Suivi - Mise en place d'action correctrices
- **Gestion & Stratégie commerciale** | Management du développement - Création et analyse de bases de données - Plan d'action commercial - Construction de prévisionnels de pilotage - Suivi de trésorerie
- **Négociation d'affaires** | Prospection - Argumentaires - Scripts d'appels - Méthodes de vente - Suivi des opportunités
- **Administratif** | Suivi des clients - Financement - Factures - Impayés - Réclamations - Démarches administratives - Utilisation de CRM
- **Marketing & Communication** | Elaboration de la stratégie - Conduite de projet - Création d'opérations commerciales et d'outils de vente - Supports de vente

EXPÉRIENCES

- **Conseiller Formateur en performance d'entreprise et développement commercial** | depuis nov. 2020
Accompagnement des entrepreneurs sur trois thèmes : "Créer, Structurer et Développer mon entreprise" ; B2B, à mon compte, Stratagème Business - SAS Accompagnement Développement Solutions
- **Chargé du développement de secteur** | septembre 2017 - octobre 2020
Gestion et développement d'un secteur vierge puis d'un secteur vacant ; B2B, Haxe Direct Montpellier
- **Chargé de développement commercial GMS** | février 2016 - août 2017
Développement des parts de marché de la marque Mont Lait ; B2B, Association APLM Rodez
- **Chargé de gestion clientèle en grande distribution** | en alternance, mars - août 2014
Intégration d'une stratégie de GRC au nouveau service Drive ; B2C, Intermarché de Ceyrat
- **Commercial itinérant représentant de la marque** | en alternance, septembre 2011 - septembre 2013
Reprise et développement d'un secteur vacant ; B2B, Coutellerie Claude Dozorme à Thiers
- **Animateur commercial en street-marketing** | mars - août 2011
Communication Hors Médias ; B2C, Globe Diffusion agence de Lyon

FORMATIONS

- **Expert en pilotage d'entreprise** | 2021
Formation aux méthodes de pilotage d'entreprise, Rivalis, BM est France
- **Titre Professionnel Responsable de Développement Commercial** | BAC +3, 2014
En alternance, CCI Formation du Puy-de-Dôme
- **BTS Négociation et Relation Client** | BAC +2, 2013
En alternance, Institut des métiers de Clermont-Ferrand
- **Baccalauréat Scientifique** | BAC, 2010
Lycée Sainte-Marie de Riom